



## Consultant Formateur

### Domaine de compétences

- Formateur spécialisé dans les réseaux motos et autos.
  - Techniques de ventes
  - Gestion de la concession
  - Dynamisation des centres de profits
  - Recrutement, rémunération et management du personnel
  - Gestion des situations conflictuelles.
  
- Gestion et pilotage d'une PME dans le domaine de la moto.
- Animation commerciale avec suivi permanent des équipes de ventes, clients et fournisseurs, contrôle du secteur production atelier et de la qualité du SAV. Mise en place de tableaux d'objectifs et contrôle des réalisations des ventes.
- Elaboration d'outils de gestion permettant un reporting mensuel des résultats du Groupe.
- Maîtrise des techniques de ventes avec une expérience permanente du terrain et de l'outil financier pour la vente de biens de consommation aux particuliers.
- Organisation et gestion de stands sur des salons commerciaux en tant qu'exposant dans le cadre de mon activité de concessionnaire.
- Mise en place de stratégie de développement ou de diversification des gammes produits en collaboration avec le constructeur.

### Parcours Professionnel

<b>SEPT 2008 à ce jour</b>	Formateur concessionnaires réseaux Yamaha et MBK
<b>2006-SEPT2006</b>	Cession du groupe, transmission de l'entreprise et formation du repreneur.
<b>1976 - AVR 2006</b>	GRUPE LEBOSSÉ 2 ROUES - EPINAY - MONTIGNY - OSNY 3 Sociétés, 35 Personnes, 10 M€ de CA.

### Formation

BAC C

Logiciels utilisés : Pack OFFICE, logiciels spécifiques gestion Winbike Winseller  
Anglais, Allemand scolaire

### Centres d'intérêt et Divers

Navigation Voile hauturière  
Cyclisme, moto, voyages, photos  
Permis A,B,PL,mer hauturier.

