

Joël QUELIN

Diplômes et formations

Titre de niveau I de l'ISCAM (Institut Supérieur du Commerce Automobile du Mans) :	2017
CQP de «Chef des ventes» des services de l'automobile et de la mobilité délivré par l'ANFA	2016
Formation de formateur	2012
Formation « Communication et leadership des managers »	2006
Institut Universitaire de Technologie : Génie Mécanique et Productique.	1982 / 1984
Baccalauréat série F1 , construction mécanique.	Session 1982
CAP de dessinateur industriel en construction mécanique.	Session 1982

Certification et domaines de compétences



Certification Agréé « ICPF & PSI »

Pour les missions de :

Consultant Formateur, Animateur et Concepteur

2017

Sur les domaines de compétence :

Management opérationnel et développement commercial

Expériences professionnelles



Depuis octobre 2012, Consultant formateur, gérant de la Sarl « *Joel Quelin Formation Conseil* ».



De janvier 2011 à octobre 2012, manager développement réseau et Back Office pour les divisions Yamaha et MBK.

De septembre 2005 à décembre 2010, manager des ventes pour la division moto de Yamaha.

De janvier 2001 à août 2005, responsable de secteur moto pour Yamaha Motor France.



De septembre 1999 à novembre 2000, directeur commercial France, Voxan SA.

D'avril 1997 à août 1999, chef des ventes, Voxan SA.



De janvier 1996 à mars 1997, inspecteur commercial, Royal Moto France importateur KTM.

De mars 1992 à décembre 1995, agent commercial en immobilier.



De février 1988 à février 1992, vendeur automobile en concession Opel.

Divers

54 ans, Marié, 2 enfants.

Loisirs : Jet ski, nautisme, ski alpin.



Pratique de la moto de vitesse en compétition pendant 14 ans, dont 5 en « *Coupe de France Promosport* »